

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего профессионального образования
«Уральский федеральный университет имени первого Президента России
Б.Н.Ельцина»

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ
ОРГАНИЗАЦИЯ И ТЕХНИКА ВНЕШНЕТОРГОВЫХ ОПЕРАЦИЙ

Перечень сведений о рабочей программе дисциплины	Учетные данные
Модуль Внешиэкономическая деятельность предприятия торговли	Код модуля 1125072
Образовательная программа Торговое дело	Код ОП 38.03.06/01.02
Направление подготовки Торговое дело	Код направления и уровня подготовки 38.03.06
Уровень подготовки <i>Бакалавриат</i>	
ФГОС ВО	Реквизиты приказа Минобрнауки РФ об утверждении ФГОС ВО: 12.11.2015г. № 1334

Рабочая программа дисциплины составлена авторами:

№ п/п	ФИО	Ученая степень, ученое звание	Должность	Кафедра	Подпись
1	Никитина Н.Ю.	К.э.н.	доцент	Региональн ой экономики, инновацион ного предприним ательства и безопасност и	

Руководитель модуля

Н.Ю. Никитина

**Рекомендовано учебно-методическим советом института
государственного
управления и предпринимательства**

Председатель учебно-методического совета
Протокол № 8 от 13.04.2016 г

А.А. Яшин

Согласовано:

Дирекция образовательных программ

1.ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ДИСЦИПЛИНЫ «ОРГАНИЗАЦИЯ И ТЕХНИКА ВНЕШНЕТОРГОВЫХ ОПЕРАЦИЙ»

1.1.Аннотация содержания дисциплины

В данном курсе «Организация и техника внешнеторговых операций» рассматривается нормативно -правовая база ВТО предприятия, изучаются принципы регулирования внешнеэкономической деятельности, анализируются проблемы и перспективы участия России в деятельности международных экономических организаций, особенности международных контрактов и ценообразования при проведении внешнеэкономических операций, специфика деятельности предприятий с иностранными инвестициями.

1.2. Язык реализации программы – русский

Результатом освоения дисциплины является формирование у студента следующих компетенций:

ОК-2 способность использовать основы экономических знаний при оценке эффективности результатов деятельности в различных сферах;

ОК-6 способность использовать общеправовые знания в различных сферах деятельности;

ОПК-2 - владением математическим аппаратом при решении профессиональных проблем;

ОПК-3 - умением пользоваться нормативными документами в своей профессиональной деятельности, готовностью к соблюдению действующего законодательства и требований нормативных документов

В результате освоения дисциплины студент должен:

Знать:

- основные положения таможенного дела.
- транспортные операции ВТО на мировых рынках.
- законодательную основу ВТО.
- формы платежей в международных расчётах.
- основы межкультурных отношений в менеджменте. **Уметь:**
- решать управленческие задачи, связанные с операциями на мировых рынках в условиях глобализации
- объяснить суть таможенных режимов, функции декларанта.
- составить простейший международный контракт купли-продажи.
- разрабатывать программу антикризисного управления на международном предприятии/ в подразделении.

Демонстрировать навыки и опыт деятельности:

- владение методами организации экспорта и импорта.
- владение приёмами маркетинговых исследований зарубежного рынка.

1.4.Объем дисциплины

№ п/п	Виды учебной работы	Объем дисциплины		Распределение объема дисциплины по семестрам (час.)		
		Всего часов	В т.ч. контактная работа (час.)*	3		
1.	Аудиторные занятия	51	51	51		

2.	Лекции	17	17	17		
3.	Практические занятия	34	34	34		
4.	Лабораторные работы					
5.	Самостоятельная работа студентов, включая все виды текущей аттестации	75	7,56	75		
6.	Промежуточная аттестация	18	2,33	Э,18		
7.	Общий объем по учебному плану, час.	144	60,98	144		
8.	Общий объем по учебному плану, з.е.	4				

2.СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Код раздела, темы	Раздел, тема дисциплины	Содержание
P1	Регулирование ВТО	<p>Органы управления. Функции Совета Федерации, ГД РФ, Правительства, Банка России, Федеральной таможенной службы.</p> <p>Тарифные методы. Нетарифные методы: квотирование (контингентирование) и лицензирование импэкса, антидемпинговые и технические процедуры</p> <p>Предпосылки создания.</p> <p>ExW – условие. Условия группы F. Условия группы C.</p> <p>Условия группы D.</p> <p>Гармонизированная система описания и кодирования товаров (предпосылки создания, структура).</p> <p>Основные правила декларирования товаров.</p> <p>Правовой статус и обязанности декларанта.</p>
P2	Торговые операции ВТО	<p>Контракты купли-продажи:</p> <ul style="list-style-type: none"> - виды контрактов купли-продажи («на срок», долгосрочные, специальные, рамочные соглашения, протоколы о намерениях); - основные статьи контрактов; - определение понятий «срок поставки», «дата поставки»; - контрактная цена товара (твердая цена, подвижная цена, цена с последующей фиксацией, скользящая цена); - обоснование цен; - скидки (простая, бонусная, прогрессивная, дилерская, специальная, скидка за возврат ранее купленного товара). <p>Бесконтрактная форма торговли.</p>

РЗ	<p style="text-align: center;">Расчеты и валютно-финансовые отношения</p>	<p>Формы международных расчетов. Валютно-финансовые условия внешнеторговых контрактов, валютные риски. Валютный контроль экспортных и импортных операций. Контракты купли-продажи продовольственных товаров. Контракты купли-продажи промышленных товаров народного потребления. Контракты на поставку оборудования. Соглашения агента-купца и торговца по договору. Консигнационные контракты и договоры поручения. Лизинговые соглашения.</p>
----	--	---

3.РАСПРЕДЕЛЕНИЕ УЧЕБНОГО ВРЕМЕНИ

3.1.Распределение аудиторной нагрузки и мероприятий самостоятельной работы по разделам дисциплины

Объем модуля (зач.ед.):8
Объем дисциплины (зач.ед.):4

Раздел дисциплины			Аудиторные занятия (час.)				Самостоятельная работа: виды, количество и объемы мероприятий																						
Код раздела, темы		Всего по разделу, теме (час.)	Всего аудиторной работы (час.)	Лекции	Практические занятия	Онлайн работа	Всего самостоятельной работы студентов (час.)	Подготовка к аудиторным занятиям (час.)					Выполнение самостоятельных внеаудиторных работ (колич.)										Подготовка к контрольным мероприятиям текущей аттестации (колич.)			Подготовка к промежуточной аттестации по дисциплине (час.)		Подготовка в рамках дисциплины к промежуточной аттестации по модулю (час.)	
								Всего (час.)	Лекция	Практ., семинары, занятия	Лабораторное задание	кол-во видеоматериалов, аудиозаписей, электронных ресурсов	Всего (час.)	Домашнее задание	Графическая работа *	Реферат, эссе, творч. работа *	Проектная работа *	Работа с первоисточниками, работа с научной литературой *	Графическая работа *	Домашнее задание	Проектная работа *	Курсовая работа *	Курсовый проект *	Часть всего (час.)	Контрольная работа *	Кол-во часов *	Зачет	Экзамен	Итого часов
1	Регулирование ВТО	40	15	5	10		25	15	5	10			10	1		1							2	1				0	0
2	Торговые операции ВТО	40	15	5	10		25	15	5	10			10	1		1							2	1					
3	Расчеты и валютно-финансовые отношения	46	21	7	14		25	15	5	10			10	1		1							2	1					
	Всего (час), без учета промежуточной аттестации:	126	51	17	34	0	75	45	15	30	0	0	30	6	0	18	0	0	0	0	0	0	6	6	0				
	Всего по дисциплине (час.):	144	51				93	В т.ч. промежуточная аттестация																	0		18	0	0

*Суммарный объем в часах на мероприятие
указывается в строке «Всего (час.) без учета промежуточной аттестации»

4.ОРГАНИЗАЦИЯ ПРАКТИЧЕСКИХ ЗАНЯТИЙ, САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

4.1.Лабораторные работы

Не предусмотрено

4.2.Практические занятия

ра Ко зд те ел м д а, --	Номер занятия	Тема занятия	Время на проведение занятия (час.)
P1.T1	1	Тарифные и нетарифные методы управления ВТО	8
P1.T2	2	Содержание базисных условий поставки ИНКОТЕРМС	6
P2.T1	3	Виды контрактов купли-продажи	4
P2.T2	4	Основные статьи контрактов	4
P2.T3	5	Бесконтрактная форма торговли	6
P3.T1	6	Валютно-финансовые условия внешнеторговых контрактов, валютные риски.	6
	Всего:		34

4.3.Примерная тематика самостоятельной работы

4.3.1.Примерный перечень тем домашних работ

1. Понятие внешнеэкономической деятельности, ее основные элементы.
2. Виды и формы внешнеэкономической деятельности.
3. Субъекты внешнеэкономической деятельности.
4. Объекты внешнеэкономической деятельности
5. Внешнеэкономические связи, их влияние на национальную экономику.
6. Внешнеэкономическая политика государства, ее основные элементы.
7. Учет национальных интересов страны при разработке внешнеэкономической политики государства.
8. Меры государственного регулирования внешнеторговой деятельности
9. Тарифные меры регулирования внешнеторговой деятельности.
10. Порядок исчисления и уплаты таможенных пошлин.
11. Нетарифные меры регулирования внешнеторговой деятельности.
12. Разрешительный порядок перемещения товаров через таможенную границу РФ.
13. Лицензирование и квотирование товаров, перемещаемых через таможенную границу РФ.
14. Сертификация товаров, необходимость ее проведения. Гарантии качества и безопасности при сертификации товаров.
15. Применение экспортного контроля к товарам, перемещаемым через таможенную границу РФ.
16. Декларирование товаров, перемещаемых через таможенную границу.

17. Внешнеторговый потенциал России.
18. Природно-ресурсный потенциал России.
19. Внешнеторговый потенциал экономических районов России.
20. Топливо-энергетический комплекс России и его место в международной торговле.
21. Основные показатели развития мировой экономики.
22. Основные показатели развития международной торговли.
23. Внешняя торговля РФ: основные показатели развития.
24. Тенденции развития внешних связей России.
25. Основные показатели внешней торговли Тюменской области.
26. Инвестиционная привлекательность России.
27. Иностранные инвестиции в экономику России; товарная и региональная структура.
28. Взаимодействие РФ с международными финансовыми организациями.
29. Торгово-экономические отношения России со странами СНГ, современное состояние и перспективы сотрудничества.

4.3.2. Примерный перечень тем графических работ Не предусмотрено

4.3.3. Примерный перечень тем рефератов (эссе, творческих работ)

1. Внешняя торговля России. Основные направления развития, проблемы и эффективность.
2. Субъекты внешнеторговых операций в России.
3. Проблемы привлечения иностранных инвестиций в экономику России (на примере Свердловской области).
4. Заключение и исполнение международного контракта купли-продажи товаров.
5. Организация международной торговли сырьевыми товарами. Свердловская область на международном рынке сырья.
6. Особенности международной торговли продовольствием. Свердловская область на международном рынке продовольствия.
7. Россия в международной товарообменной торговле
8. Организация лицензионной торговли. Россия на международном рынке лицензий и патентов.
9. Международная торговля товарными знаками. Контрафактная продукция и борьба с ней.
10. Международная торговля услугами. Свердловская область на международном рынке услуг.
11. Международные транспортные услуги. Россия на международном рынке транспортных услуг.
12. Россия на международном рынке железнодорожных перевозок (основные направления развития и проблемы).
13. Россия на международном рынке контейнерных и морских перевозок (основные направления развития и проблемы)
14. Проблемы развития франчайзинга в России.
15. Международная торговля туристическими услугами и её роль в развитии экономики страны.
16. Россия на мировом рынке туристических услуг.
17. Международный обмен инженерно-техническими услугами. Перспективы России на мировом рынке инженерно-технических услуг.
18. Международные арендные операции. Роль России в международном лизинге.
19. Организация и виды международного страхования. Россия на мировом рынке страховых услуг.
20. Организация международных аукционов. Участие России в мировых аукционах.

21. Проведение международных торгов Участие России в международных торгах.
22. Организация международных бирж. Россия и международная биржевая торговля.
23. Проблемы трансформации экономического региона в условиях интеграции со странами АТР (на примере Свердловской области).
24. Проблемы эффективности внешнеторговой деятельности совместных предприятий.
25. Способы проникновения на внешний рынок. 26. Развитие и значение внешнеторговых операций (на примере Свердловской области).

4.3.4 Примерная тематика индивидуальных или групповых проектов Не

предусмотрено **4.3.5.Примерный перечень тем расчетных работ**

(программных продуктов) Не предусмотрено

4.3.6.Примерный перечень тем расчетно-графических работ Не
предусмотрено

4.3.7.Примерный перечень тем курсовых проектов (курсовых работ) Не
предусмотрено

4.3.8.Примерный перечень тем контрольных работ

1. Арбитражные разбирательства споров. Арбитражная оговорка.
2. Валютные условия контракта. Понятие валютного курса, валюты платежа, валютных оговорок.
3. Виды внешнеторговых операций (на примере внешней торговли Свердловской области).
4. Виды внешнеторговых операций. Классификация основных и обеспечивающих внешнеторговых операций.
5. Виды и роль посредников во внешнеторговых операциях.
6. Виды и способы международного страхования (на примере конкретного предприятия).
7. Виды коммерческих организаций и фирм, осуществляющих внешнеторговую деятельность.
8. Виды международных страховых операций.
9. Возмещение убытков, взыскание неустоек.
10. Лизинговые операции. Виды лизинга (финансовый, оперативный).
11. Лицензионная торговля. Основные термины и понятия.
12. Международная торговля лицензиями, «ноу-хау» и товарными знаками (на примере конкретного предприятия).
13. Международная торговля сырьевыми товарами (на примере конкретного предприятия).
14. Международная торговля услугами (на примере экспорта и импорта услуг в РФ).
15. Международные арендные и лизинговые операции (на примере конкретного предприятия).
16. Методы осуществления внешнеторговых операций.
17. Общие принципы и виды международной товарообменной торговли.
18. Операции по международному туризму (на примере конкретного предприятия).
19. Организационно-правовая классификация внешнеторговых контрагентов.
20. Организация и техника международных арендных операций.

21. Организация и техника международных бартерных операций.
22. Организация и техника международных компенсационных операций.
23. Организация и техника международных операций по встречной торговле товарами.
24. Организация и техника международных операций по откупу техники, бывшей в употреблении.
25. Организация и техника международных операций по торговле лицензиями и «ноухау».
26. Организация и техника международных операций по торговле товарными знаками. Франчайзинг.
27. Организация и техника международных страховых операций.
28. Организация и техника операций по международному туризму.
29. Организация и техника операций по международным железнодорожным, автоперевозкам и авиаперевозкам.
30. Организация и техника операций по международным морским перевозкам.
31. Организация и техника операций с давальческим сырьём (толлинг).
32. Особенности внешнеторгового контракта купли-продажи сырьевых товаров.
33. Особенности договоров товарообменной торговли.
34. Особенности лицензионных договоров.
35. Особенности международной товарообменной торговли (на примере конкретного предприятия).
36. Оформление внешнеторговой сделки купли-продажи товаров (на примере конкретной сделки по материалам таможенного органа).
37. Понятие базисных условий поставки и их роль в отношениях контрагентов.
38. Понятие качества товара и его проверка во внешнеторговом контракте.
39. Понятие опциона или оговорки «около».
40. Понятие способа платежа (платёж наличными, платёж с авансом, платёж в кредит).
41. Понятие срока и даты поставки во внешнеторговом контракте.
42. Понятие формы расчёта (банковский перевод, инкассо, аккредитив, растёт по открытому счету, растёт чеками, растёт векселями, телеграфные и почтовые переводы).
43. Понятие форс-мажорных обстоятельств. Условия расторжения контракта.
44. Понятие цены товара и её уровня. Виды цен. Скидки в международной торговле.
45. Понятие, цель, назначение и виды упаковки и маркировки.
46. Порядок отгрузки и условия сдачи-приёмки товаров во внешнеторговых контрактах. Переход права собственности и рисков.
47. Порядок оформления и предъявления претензий по внешнеторговому контракту.
48. Предметы аренды и виды арендных операций.
49. Принципы вознаграждения посредников.
50. Расчёты за международные перевозки грузов.
51. Российские и иностранные участники внешнеторговых операций.
52. Россия на международном рынке туризма.
53. Способы защиты интересов продавца при заключении внешнеторговых контрактов.
54. Способы защиты интересов покупателя при заключении внешнеторговых контрактов.
55. Страхование экспортных кредитов
56. Структура и содержание внешнеторгового контракта.
57. Сущность и роль страхования во внешнеторговом контракте. Условия страхования.

58. Сущность и содержание определения «количество» во внешнеторговом контракте.
 59. Сущность, значение, содержание и виды международного туризма.
 60. Типичные ошибки, допускаемые при заключении контракта.
 61. Типичные ошибки, допускаемые при заключении международных контрактов.
 62. Формы международного технологического обмена.

4.3.8. Примерная тематика коллоквиумов Не предусмотрено

5. СООТНОШЕНИЕ РАЗДЕЛОВ, ТЕМ ДИСЦИПЛИНЫ И ПРИМЕНЯЕМЫХ ТЕХНОЛОГИЙ ОБУЧЕНИЯ

Код раздела, темы дисциплины	Активные методы обучения						Дистанционные образовательные технологии и электронное обучение						
	Проекты	анализ кейсов	Деловые игры	Поробление	Командная работа	Другие (участь, каки)	Сетевые учебные курсы	Практикум	Вебинары	Видеоконференции	Коллективные ресурсы	Совместная работа	Другие (участь, каки)
Р1. Регулирование ВТО													
Р1.Т1. Тарифные и нетарифные методы управления ВТО				*	*								
Р1.Т2. Содержание базисных условий поставки ИНКОТЕРМС				*	*								
Р2. Торговые операции ВТО				*	*								
Р2.Т.1. Виды контрактов куплипродажи		*		*	*								
Р2.Т2. Основные статьи контрактов	*			*	*								
Р2.Т3. Бесконтрактная форма торговли				*	*								
Р3. Расчеты и валютнофинансовые отношения													
Р3.Т1. Валютно-финансовые условия внешнеторговых контрактов, валютные риски.				*	*								

6. ПРОЦЕДУРЫ КОНТРОЛЯ И ОЦЕНИВАНИЯ РЕЗУЛЬТАТОВ ОБУЧЕНИЯ (Приложение 1)

7. ПРОЦЕДУРЫ ОЦЕНИВАНИЯ РЕЗУЛЬТАТОВ ОБУЧЕНИЯ В РАМКАХ НЕЗАВИСИМОГО ТЕСТОВОГО КОНТРОЛЯ (Приложение 2)

8. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕЙ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ПО ДИСЦИПЛИНЕ (Приложение 3)

9. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

9.1.Рекомендуемая литература

9.1.1.Основная литература

1. Стровский Л. Внешнеэкономическая деятельность предприятия. Учебник. – Изд-во: Юнита-Дана, 2013. – 504 с.
https://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=114538&sr=1
2. Внешнеэкономическая деятельность предприятий в схемах и таблицах: учебное пособие Лебедев Д. С. Издательство: Проспект, 2017
http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=468309&sr=1
3. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: учебно-практическое пособие Липатов В. А. Издательство: Евразийский открытый институт, 2011
https://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=90935&sr=1
4. Внешнеэкономическая деятельность предприятий: практикум Маслов М. П. Издательство: НГТУ, 2013
https://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=229131&sr=1
5. Правовое регулирование внешнеторговых контрактов: учебно-практическое пособие Зульфугарзаде Т. Э. Издательство: Директ-Медиа, 2015
http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=426947&sr=1
6. Практикум по контролю контрактных цен: учебное пособие Автор-составитель: Рудь Наталья Юрьевна, Ашкалов Агепсим Исаакович, Элова Галина Викторовна Издательство: СКФУ, 2015
http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=458214&sr=1
7. Международная торговля: учебное пособие Семенова Е. Е., Соболева Ю. П. Издательство: Директ-Медиа, 2015
http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=278885&sr=1

9.1.2.Дополнительная литература

1. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебное пособие Пономарева Е. С., Кривенцова Л. А., Томилов П. С. Редактор: Стровский Л. Е.
https://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=115035&sr=1
2. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник Редактор: Мантусов В. Б. Издательство: Юнити-Дана, 2015
http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=426625&sr=1
3. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник Чеботарев Н. Ф. Издательство: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2016
http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=453424&sr=1
4. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник Под редакцией: Николаева И. П., Шаховская Л. С. Издательство: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2016
http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=453437&sr=1
5. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебное пособие Вазим А. А. Издательство: ТУСУР, 2015
http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=480924&sr=1

9.2.Методические разработки Не
используются

**9. 3.Программное
обеспечение** Не используются

9.4. Базы данных, информационно-справочные и поисковые системы Не
используются

9. 5.Электронные образовательные ресурсы
Не используются

10. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

**Сведения об оснащённости дисциплины специализированным и лабораторным
оборудованием**

Для проведение занятий по дисциплине необходима аудитория, оборудованная
персональным компьютером с установленным ПО Microsoft Excel и PowerPoint,
мультимедийный проектор и маркерная доска.

6. ПРОЦЕДУРЫ КОНТРОЛЯ И ОЦЕНИВАНИЯ РЕЗУЛЬТАТОВ ОБУЧЕНИЯ В РАМКАХ ТЕКУЩЕЙ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

6.1. Весовой коэффициент значимости дисциплины – ... *Путверждается ученым советом института*, в том числе, коэффициент значимости курсовых работ/проектов, если они предусмотрены –...

6. 2.Процедуры текущей и промежуточной аттестации по дисциплине

1..Лекции: коэффициент значимости совокупных результатов лекционных занятий – ...		
Текущая аттестация на лекциях <i>перечислить контрольнооценочные мероприятия, связанные с лекциями</i>	Сроки – семестр, учебная неделя	Максимальная оценка в баллах
<i>Посещение лекций</i>	1-17	20
<i>Конспект лекций</i>	1-17	20
<i>Домашняя работа 1</i>	1-17	20
<i>Домашняя работа 2</i>	1-17	20
<i>Домашняя работа 3</i>	1-17	20
Весовой коэффициент значимости результатов текущей аттестации по лекциям – 0,4...		
Промежуточная аттестация по лекциям – экзамен		
Весовой коэффициент значимости результатов промежуточной аттестации по лекциям – 0,6		
2. Практические/семинарские занятия: коэффициент значимости совокупных результатов практических/семинарских занятий – 0,6		
Текущая аттестация на практических/семинарских занятиях	Сроки – семестр, учебная неделя	Максимальная оценка в баллах
<i>Работа на практических занятиях</i>	1-17	40
<i>Реферат 1</i>	1-17	10
<i>Реферат 2</i>	1-17	10
<i>Реферат 3</i>	1-17	10
<i>Контрольная работа 1</i>	1-17	10
<i>Контрольная работа 2</i>	1-17	10
<i>Контрольная работа 3</i>	1-17	10
Весовой коэффициент значимости результатов текущей аттестации по практическим/семинарским занятиям– ...		
Весовой коэффициент значимости результатов текущей аттестации по практическим/семинарским занятиям– 1		
Промежуточная аттестация по практическим/семинарским занятиям– Весовой коэффициент значимости результатов промежуточной аттестации по практическим/семинарским занятиям– 0		

6.3. Процедуры текущей и промежуточной аттестации курсовой работы/проекта
Не предусмотрены

6.4. Коэффициент значимости семестровых результатов освоения дисциплины
дисциплина читается в течении одного семестра.

ПРИЛОЖЕНИЕ 2

**7. ПРОЦЕДУРЫ ОЦЕНИВАНИЯ РЕЗУЛЬТАТОВ ОБУЧЕНИЯ В РАМКАХ
НЕЗАВИСИМОГО ТЕСТОВОГО КОНТРОЛЯ**

Дисциплина и ее аналоги, по которым возможно тестирование, отсутствуют на сайте ФЭПО <http://fepo.i-exam.ru>.

Дисциплина и ее аналоги, по которым возможно тестирование, отсутствуют на сайте Интернет-тренажеры <http://training.i-exam.ru>.

Дисциплина и ее аналоги, по которым возможно тестирование, отсутствуют на портале СМУДС УрФУ.

В связи с отсутствием Дисциплины и ее аналогов, по которым возможно тестирование, на сайтах ФЭПО, Интернет-тренажеры и портале СМУДС УрФУ, тестирование в рамках НТК не проводится.

8. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕЙ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

8.1. КРИТЕРИИ ОЦЕНИВАНИЯ РЕЗУЛЬТАТОВ КОНТРОЛЬНО-ОЦЕНОЧНЫХ МЕРОПРИЯТИЙ ТЕКУЩЕЙ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ПО ДИСЦИПЛИНЕ В РАМКАХ БРС

В рамках БРС применяются утвержденные на кафедре критерии оценивания достижений студентов по каждому контрольно-оценочному мероприятию. Система критериев оценивания, как и при проведении промежуточной аттестации по модулю, опирается на три уровня освоения компонентов компетенций: пороговый, повышенный, высокий.

Компоненты компетенций	Признаки уровня освоения компонентов компетенций		
	пороговый	повышенный	высокий
Знания	Студент демонстрирует знание-знакомство, знание-копию: узнает объекты, явления и понятия, находит в них различия, проявляет знание источников получения информации, может осуществлять самостоятельно репродуктивные действия над знаниями путем самостоятельного воспроизведения и применения информации.	Студент демонстрирует аналитические знания: уверенно воспроизводит и понимает полученные знания, относит их к той или иной классификационной группе, самостоятельно систематизирует их, устанавливает взаимосвязи между ними, продуктивно применяет в знакомых ситуациях.	Студент может самостоятельно извлекать новые знания из окружающего мира, творчески их использовать для принятия решений в новых и нестандартных ситуациях.
Умения	Студент умеет корректно выполнять предписанные действия по инструкции, алгоритму в известной ситуации, самостоятельно выполняет действия по решению типовых задач, требующих выбора из числа известных методов, в предсказуемо изменяющейся ситуации	Студент умеет самостоятельно выполнять действия (приемы, операции) по решению нестандартных задач, требующих выбора на основе комбинации известных методов, в непредсказуемо изменяющейся ситуации	Студент умеет самостоятельно выполнять действия, связанные с решением исследовательских задач, демонстрирует творческое использование умений (технологий)

Личностные качества	Студент имеет низкую мотивацию учебной деятельности, проявляет безразличное, безответственное отношение к учебе, порученному делу	Студент имеет выраженную мотивацию учебной деятельности, демонстрирует позитивное отношение к обучению и будущей трудовой деятельности, проявляет активность.	Студент имеет развитую мотивацию учебной и трудовой деятельности, проявляет настойчивость и увлеченность, трудолюбие, самостоятельность, творческий подход.
----------------------------	---	---	---

8.2. КРИТЕРИИ ОЦЕНИВАНИЯ РЕЗУЛЬТАТОВ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ПРИ ИСПОЛЬЗОВАНИИ НЕЗАВИСИМОГО ТЕСТОВОГО КОНТРОЛЯ

Независимый тестовый контроль не используется.

8.3. ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕЙ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ □

8.3.1. Примерные задания для проведения мини-контрольных в рамках учебных занятий –

1.1.

1. Что следует понимать под ВЭД?

а) экономические связи между организациями внутри страны, основанные на взаимовыгодных интересах, предусмотренных контрактами (договорами), по осуществлению товарных, финансовых, инвестиционных, информационных и других потоков с использованием в расчетах иностранной валюты по международным правилам;

б) экономические связи между организациями разных стран, основанные на взаимовыгодных интересах, предусмотренных контрактами (договорами), по осуществлению товарных, финансовых, инвестиционных, информационных и других потоков через границу с использованием в расчетах иностранной валюты по международным правилам;

в) а + б.

2. Кто является экономическими субъектами ВЭД в России?

а) иностранные физические лица;

б) партнеры по совместной деятельности, иностранные юридические лица и их представительства;

в) государство и его органы управления; предприятия в разных организационных и социальных формах по различным видам деятельности, партнеры по совместной деятельности, иностранные юридические лица и их представительства.

3. Что является предметом бухгалтерского учета ВЭД?

а) хозяйственно-финансовые сделки экономических субъектов при выполнении контрактов (договоров) с резидентами и нерезидентами;

б) объекты бухгалтерского учета;

в) а + б.

4. Каковы главные задачи организации бухгалтерского учета разновидностей ВЭД?

а) знание и неукоснительное соблюдение требований нормативных правовых актов, регулирующих бухгалтерский учет операций ВЭД;

б) осуществление учета операций ВЭД в иностранной валюте;

в) а + б.

5. В роли элементов ВЭД выступают:

а) прямые и портфельные инвестиции, услуги, товарные потоки, информационные технологии;

б) экспортно-импортные сделки;

в) а + б.

1.2

1. В соответствии со ст. 1 Закона «Об экспортном контроле» внешнеэкономическая деятельность — это:

- а) внешнеторговая, инвестиционная и иная деятельность, включая производственную кооперацию, в области международного обмена товарами, информацией, работами, услугами, результатами интеллектуальной деятельности (правами на них);
- б) внутренняя, инвестиционная и иная деятельность, включая производственную кооперацию, в области международного обмена товарами, информацией, работами, услугами, результатами интеллектуальной деятельности (правами на них);
- в) а + б.

2. В каком федеральном законе установлены виды таможенных процедур?

- а) Закон «О таможенном регулировании в Российской Федерации»;
- б) ТК ТС;
- в) Закон «О таможенном тарифе».

3. В отношении какого перечня товаров не осуществляется экспортный контроль согласно Закону «Об экспортном контроле»?

- а) список товаров и технологий двойного назначения, которые могут быть использованы при создании вооружений и военной техники;
- б) список товаров телекоммуникационного оборудования, которые могут быть использованы в отрасли связи;
- в) список товаров и технологий, которые могут быть использованы в химической промышленности.

4. Определите условие поставки согласно «Инкотермс-2010» — цена поставки в контракте составляет 2 млн долл. США на условиях *EX1Y*:

- а) товар передается покупателю на его складе;
- б) товар транспортируется и передается покупателю в указанном им месте с учетом таможенной очистки;
- в) товар передается на складе продавца, готовый к отгрузке.

5. Какой закон устанавливает правила оформления резидентами в уполномоченных банках паспорта сделки при осуществлении валютных операций между резидентами и нерезидентами?

- а) «О валютном регулировании и валютном контроле»;
- б) «О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте»;
- в) «О таможенном регулировании в Российской Федерации».

1.3

1. Кто является субъектами ВЭД?

- а) государственные органы, осуществляющие регулирование ВЭД;
- б) хозяйствующие субъекты, которые ведут ВЭД;
- в) а + б.

2. Что служит средством идентификации участника ВЭД?

- а) договор об идентификации;
- б) учетная карта участника ВЭД;
- в) а + б.

3. Кто осуществляет государственное регулирование ВЭД в Российской Федерации?

- а) налоговые органы и Министерство финансов РФ;

б) Президент РФ, Министерство экономического развития РФ, Федеральная таможенная служба;

в) а + б.

4. После чего хозяйствующие субъекты получают право на осуществление ВЭД в отношении продукции военного назначения?

а) после получения свидетельства о праве осуществлять внешнеторговую деятельность в отношении продукции военного назначения;

б) после получения карты участника ВЭД;

в) а + б.

5. Какие организации могут включаться в реестр, который ведет Федеральная служба по военно-техническому сотрудничеству?

а) только иностранные организации;

б) только организации Российской Федерации;

в) а + б.

1.4

1. Квотирование — это:

а) количественные ограничения импорта;

б) количественные ограничения экспорта;

в) а + б.

2. Адвалорные ставки таможенных пошлин начисляются:

а) в установленном размере за единицу облагаемых товаров;

б) процентах к таможенной стоимости облагаемых товаров;

в) а + б.

3. Что представляет собой лицензирование?

а) выдачу компетентным государственным органом разрешения на ввоз товара;

б) выдачу компетентным лицом разрешения на вывоз товара;

в) выдачу компетентным государственным органом разрешения на ввоз или вывоз какого-либо товара, т.е. на оборот товара.

4. Выберите, кто относится к субъектам ВЭД на территории Российской Федерации.

а) ФТС России, Минэкономразвития России, ЦБ РФ, Минфин России, ФНС России, российские и иностранные лица;

б) ФТС России, Минэкономразвития России, ЦБ РФ, Минфин России, российские и иностранные лица;

в) ФТС России, Минэкономразвития России, ЦБ РФ, Минфин России, Верховный Суд, российские и иностранные лица;

5. Резидентами являются:

а) дипломатические представительства, консульские учреждения Российской Федерации и иные официальные представительства Российской Федерации, находящиеся за пределами территории Российской Федерации, а также постоянные представительства Российской Федерации при межгосударственных или межправительственных организациях;

б) организации, не являющиеся юридическими лицами, созданными в соответствии с законодательством иностранных государств, и имеющие местонахождение за пределами территории Российской Федерации;

в) а + б.

1.5

1. Где разрешаются споры между участниками внешнеэкономической деятельности?
 - а) в государственных арбитражных судах;
 - б) в специальных арбитражных органах и арбитражах, создаваемых самими сторонами для разрешения конкретного спора;
 - в) а + б.
2. Где фиксируется порядок разрешения спора?
 - а) в договоре (в виде арбитражной оговорки);
 - б) специальном соглашении между субъектами ВЭД;
 - в) а + б.
3. Где будет рассматриваться спор между субъектами ВЭД?
 - а) предоставляется право выбора арбитражного органа и государства субъектам ВЭД;
 - б) в государстве, где осуществляется контроль за данным субъектом ВЭД;
 - в) в определенном арбитражном суде, по решению контролирующих ВЭД органов.
4. Арбитражное решение признается действительным в России, только если решение вынесено:
 - а) в России;
 - б) за рубежом;
 - в) как в России, так и за рубежом.
5. Что относится к нормативным правовым актам, регулирующим порядок разрешения споров между субъектами ВЭД в Российской Федерации?
 - а) Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации, Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации;
 - б) Налоговый кодекс РФ;
 - в) а + б.

8.3.2. Примерные контрольные задачи в рамках учебных занятий

Задача 1. Компания имеет 50 млн. руб. и обладает следующей информацией: цена спроса и предложения доллара в банке А равна соответственно 31,05 и 31,2 руб. за доллар США, а в банке В – соответственно 30,65 и 30,85 руб. за доллар США.

Возможно ли при этих условиях проведение арбитражной сделки? Да.

Ответ: Необходимо купить в банке В доллары по цене 30,95 руб. за доллар: $50\,000 / 30,95 = 1\,615\,508$ долл.

Продать 1 615 508 долл. банку А по цене 30,85 руб. за доллар.

$$1\,615\,508 \times 31,05 = 50\,161\,523 \text{ руб.}$$

Арбитражная сделка принесет компании доход в сумме:

$$50\,161\,523 - 50\,000\,000 = 161\,523 \text{ руб.}$$

Задача 2. Компания «Пирамида» имеет сальдо в размере 300 000 CHF. За поставленный товар компания «Пирамида» должна заплатить 320 000 USD по спот курсу.

Сделка может быть исполнена как перевод через долларовый счет или как платеж в американских долларах непосредственно в дебет счета в швейцарских франках с использованием зарезервированного обменного курса (важно: должна быть ссылка на резервированный обменный курс).

Спот курс обмена долларов США за швейцарские франки 13.04.2013 г. составляет 0,9304 – 0,9308 CHF за 1,0 USD. Компания «Пирамида» по спот курсу через счет в швейцарских франках должна перевести поставщику товаров:

$$320\,000 \times 0,9308 = 297\,856 \text{ CHF.}$$

Задача 3. Может ли ослабление рубля отразиться на тенденции в инвестировании проектов российскими инвесторами за рубежом?

Слабый рубль будет препятствием для экспорта инвестиций в зарубежные страны. Это обусловлено тем, что российский инвестор при инвестировании должен купить валюту страны, в которую он вкладывает свои инвестиции, по более высокому обменному курсу в сравнении с валютным курсом, когда инвестор продает валюту при ликвидации своего инвестиционного проекта.

Задача 4. Как отразится на платежном балансе страны ослабление внутренней валюты (при прочих равных условиях)?

Ослабление внутренней валюты обусловит повышение цен на импортируемые товары и снизит цены экспортируемых товаров для иностранных покупателей. Это будет способствовать снижению объема импорта и увеличению объема экспортируемых товаров. Таким образом, при прочих равных условиях ослабление внутренней валюты может способствовать образованию профицита в платежном балансе.

Задача 5. Как определяется текущий платежный баланс?

Текущий платежный баланс определяется с учетом : а) разницы между суммами экспорта и импорта, б) чистого остатка по процентным платежам иностранным инвесторам и поступления процентных платежей от инвестиций в зарубежные страны, в) доходов от иностранных туристов и г) частных подарков и грантов.

<http://www.bakhramov.ru/skacat/vnesneekonomiceskaa-deatelnost>

8.3.3. Примерные контрольные кейсы

Темы кейсов

- 1 Культурные различия и бизнес
- 2 Особенности рекламных кампаний в разных странах
- 3 Этичное принятие решения
- 4 Внутренние и внешние факторы
- 5 Организация международной доставки товаров
- 6 Оценка эффективности зарубежных инвестиций
- 7 Ложь в переговорах
- 8 Кодекс корпоративной этики

8.3.4. Перечень примерных вопросов для зачета

– не предусмотрены

8.3.5. Перечень примерных вопросов для экзамена

1. Виды международных сделок по обмену интеллектуальной продукцией и их особенности.
2. Характеристика основных категорий системы ИНКОТЕРМС.
3. Основные виды внешнеэкономических операций и их классификационные признаки.
4. Условия сделок финансового лизинга и практика их использования.
5. Область применения реэкспортных и реимпортных операций.
6. Виды внешнеторговых сделок в системе обмена услугами и их характеристика.
7. Арендные сделки в системе торговли готовой продукцией.
8. Условия и содержание арендных соглашений между иностранными контрагентами.

9. Виды аренды в области торговли готовой продукцией, их отличительные характеристики.
10. Формы международной встречной торговли, их принципиальные отличия.
11. Виды цен во внешнеторговых контрактах и условия их применения.
12. Обязательства сторон в составе лицензионных соглашений.
13. Разновидности бартерных операций, их основа.
14. Базисные условия внешнеторговых контрактов, принципы выбора и оформления.
15. Компенсационные сделки на коммерческой основе, их содержание и оформление.
16. Лизинговые платежи в составе арендных сделок, составляющие их расчета.
17. Компенсационные сделки, условия их применения и их содержания.
18. Международные торги, как способ закупки готовой продукции и услуг.
19. Организационные формы в современной международной торговле, их характеристика.
20. Типовой контракт купли-продажи, его структура и правовая основа.
21. Объекты международной биржевой торговли и особенности сделок.
22. Хеджевые сделки, техника их исполнения.
23. Формы торговли готовой машино-технической продукцией на мировом рынке.
24. Сделки в области предоставления инжиниринговых услуг.
25. Виды лицензионных договоров, их содержание и условия исполнения.
26. Международные платежи и способы выплаты вознаграждения по международным соглашениям.
27. Содержание транспортных условий контракта купли-продажи.
28. Страхование внешнеторговых сделок и отражение в составе контракта купли-продажи.
29. Консигнационные сделки, их содержание и условия исполнения.
30. Взаимные обязательства контрагентов в составе внешнеторгового контракта.
31. Базисные условия внешнеторговой поставки водным транспортом.
32. Базисные условия внешнеторговой поставки железнодорожным транспортом.
33. Международная регламентация соглашения (контракта) о купле-продаже.
34. Цена и общая стоимость контракта купли-продажи, ее валютная составляющая.
35. Сроки и условия поставки в составе внешнеторгового контракта.
36. Арбитражные условия внешнеторговых контрактов.
37. Агентские соглашения в системе внешнеторговых посредников, их разновидности.
38. Формы и участники лизинговых операций.

8.3.6. Ресурсы АПИМ УрФУ, СКУД УрФУ для проведения тестового контроля в рамках текущей и промежуточной аттестации – не используются

8.3.7. Ресурсы ФЭПО для проведения независимого тестового контроля – не используются

8.3.8. Интернет-тренажеры – не используются